



GENEL NİTELİKLER

- Tercihen yükseköğretim veya üniversite mezunu.
- Pazarlama ve/veya satış konusunda tecrübeli,
- Emlak sektöründe kariyer ve yüksek kazanç hedefi olan,
- Doğruluk ve güvenilirlik ilkelerini benimsemiş,
- İletişim becerisi yüksek, çalışkan, presentabl,
- Sabit maaş yerine performansla artacak gelir hedefleyen,
- İnternet ve ofis programlarını kullanabilen, sürücü ehliyetine sahip
- Diksiyon ve giyimine özen gösteren müşteri temsilcileri alınacaktır.

İŞ TANIMI ;

- Portföy Yönetimi (Gayrimenkul ve Müşteri kazandırma faaliyetleri)
- TURYAP'ın marka gücünü arkalarına alarak mevcut bölgede sahip olduğu portföyleri kiralamak ve satmak için etkin pazarlama planlarını uygulamak.
- Satıcı ve alıcı veri tabanı oluşturmak.
- TURYAP ilke, kural ve geleneklerine bağlı olarak müşteri memnuniyeti odaklı çalışmak.

1985 yılında kurulan **TURYAP 400' e yakın ofis ve 1500 çalışanı ile TÜRKİYE de gayrimenkul alanında liderdir.**

TURYAP emlak sektörünün en köklü ve yaygın organizasyonudur. Batıdaki örneklerine uygun çağdaş emlakçılık modelini ülkemizde hizmete sunmuştur.

TURYAP CUMHURİYET CADDESİ Gayrimenkul **Danışmanına** neler sunuyor;

- Modern bir ofis ve huzurlu bir çalışma ortamıyla birlikte, bilinen ve merkezi konum
- Adil ve performansla artan kar paylaşım (prim) sistemi
- Teknolojinin sunduğu tüm imkanlar.
- Taviz verilmeyen etik kurallar.
- Referans sistemi, Bolu ve tüm Türkiye'de hizmet verme imkanı
- TURYAP'a özel paylaşma sistemi
- Güven, geniş portföy ve müşteri desteği,
- TURYAP'ın kurum içi Mesleki eğitimleri ve seminerleri.
- TURYAP'ın sağlayacağı özel imkanlardan faydalanma: bankalarla yapılan özel anlaşmalarla düşük faizli krediler, Türkiye çapındaki projelerin "tek yetkili" olarak alınan özel satış anlaşmaları,
- Kurumsal tanıtım desteği (Medya gazete reklam kırtasiye mlz. Kartvizit afişler)